



## (Senior) SAP Consultants Pharmaceutical Industries (m/w)

**Sind Sie ein Teamplayer? Spielt neben dem beruflichen Erfolg auch Spaß bei der Arbeit für Sie eine wichtige Rolle? Macht Ihnen Reisen Spaß? Dann möchten wir Sie kennenlernen!** CIBER ist ein führendes, international tätiges Beratungshaus, spezialisiert auf SAP und komplementäre Produkte. Was uns auszeichnet, ist die Kompetenz, das hohe Verantwortungsbewusstsein und das leidenschaftliche Engagement unserer Mitarbeiter. Unsere Lösungen setzen Maßstäbe in puncto Qualität, Kreativität und Effizienz. Namhafte Unternehmen in der ganzen Welt vertrauen uns. CIBER ist in Deutschland seit über 20 Jahren für Kunden und Mitarbeiter ein verlässlicher Partner in der schnelllebigen IT-Welt.

CIBER wurde 1974 mit Hauptsitz in Greenwood Village, Colorado, USA, gegründet und betreut seine Kunden heute aus über 60 Niederlassungen in den USA, 25 Niederlassungen in Europa und 7 Niederlassungen im Asien-Pazifik-Raum. CIBER ist in 19 Ländern tätig, hat weltweit über 8500 Mitarbeiter und erzielt jährlich einen Umsatz von ca. 1,2 Mrd. \$.

### Sie passen zu uns, wenn Sie:

- ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches oder technisches Studium mit Abschluss Diplom oder Master (Universität oder Fachhochschule) besitzen.
- über erste oder bereits über mehrere Jahre praktische SAP Implementierungserfahrung idealerweise bei einem IT-Beratungshaus verfügen.
- Kenntnisse eines oder mehrerer Kernprozesse der Pharmazeutischen Industrie besitzen.
- sehr gute Microsoft Office-Kenntnisse mitbringen.
- es gewohnt sind, selbständig zu arbeiten.
- ein sicheres, sympathisches und professionelles Auftreten besitzen.
- hohe Eigeninitiative besitzen und den Wunsch haben, exzellente Arbeit zu leisten.
- über gute Menschenkenntnis sowie über die Fähigkeit, mit Menschen umzugehen, verfügen.
- fließende Englischkenntnisse mitbringen.

### Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- Beratung mit dem Schwerpunkt SAP Pharmazeutische Industrie.
- Optimierung der Geschäftsprozesse bei unseren Kunden unter betriebswirtschaftlichen Aspekten.
- Umsetzung von kundenindividuellen Anforderungen, Machbarkeitsstudien und Modulauswahlentscheidungen.
- Direkter Kundenkontakt und Schnittstellenfunktion bei Fachabteilungen und IT.
- Unterstützung bei Pre-Sales, Entwicklung von Sales Kits und Aufbau von Demo Szenarien.

## Was Sie bei uns erwartet:

- Ausgeprägter Teamgeist in einer flachen Hierarchie.
- Raum für Individualität und eigenverantwortliche Arbeitsgestaltung.
- Einzigartige Kultur geprägt von Professionalität und Kollegialität.
- Leistungsorientiertes Vergütungsmodell.
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachstumsorientierten Unternehmen.

## Interessiert?

Nutzen Sie Ihre Chance und bewerben Sie sich bei einer Firma, die viel Wert auf ein gutes Miteinander legt und die darauf achtet, dass Sie für Ihren Einsatz belohnt werden.

Wenn Sie flexibel, kommunikationsstark und ein Teamplayer/In sind, dann freuen wir uns über den Eingang Ihrer Bewerbungsunterlagen!

Für weitere Auskünfte zu dieser spannenden und herausfordernden Stelle kontaktieren Sie bitte Frau Meike Kremer unter 06221-4502 22 oder senden Sie Ihre Bewerbung an [meike.kremer@ciber.com](mailto:meike.kremer@ciber.com)

Wir freuen uns auf Sie!

[www.ciber.de](http://www.ciber.de)